



SellMore is gespecialiseerd in het distribueren van innovatieve beveiligingsmethodes voor de meest waardevolle en diefstalgevoelige producten op de winkelvloer. SellMore is een jong, klein bedrijf en heeft zich de afgelopen jaren ontwikkeld tot een zeer gewaardeerde partner voor de meest uiteenlopende retailmarktleiders in Nederland. Gedegen advisering, maatwerk, korte lijnen en flexibiliteit gaan bij SellMore hand in hand. Het brede scala aan unieke oplossingen dat wordt aangereikt aan retailers staat niet alleen garant voor reductie van diefstal, maar bovenal voor productpresentatie, klantvriendelijkheid en omzetverhoging.

Voor uitgebreide informatie over de activiteiten en de productgroepen van SellMore kijk ook op onze website: www.sellmore.nl

Ter uitbreiding van onze verkoopactiviteiten zijn wij op zoek naar een Full-time

Account Manager Retail

Profiel:

Gevoel voor ondernemerschap en uitstekende onderhandelingsvaardigheden kenmerken jou als een relatiegerichte verkoper. Je bent in staat om op eigen kracht een verkoopcyclus te initiëren en af te ronden. Voor deze functie beschik je over relevante ervaring in verkoop van producten binnen de retailsector. In het verleden heb je dan ook succesvol je sales targets bereikt en je ziet uitdaging in het genereren van nieuwe prospects en klanten. Bovendien ben je gewend om op strategisch niveau mee te denken over prijs- en marketingbeleid. Kennis van relevante technologieën is een pré. De standplaats is Badhoevedorp.

Functie-omschrijving

- Genereren van nieuwe (potentiële) klanten en het onderhouden van contacten met huidige relaties. Je werkgebied is heel Nederland.
- Opstellen van offertes en hieraan follow up geven.
- Follow up geven aan mailingen.
- Verzorgen van productpresentaties bij winkeliers.
- Initiëren van testen in winkels en hieraan vervolg geven.
- Deelname aan retail- en/of security-evenementen.

Functie eisen:

- MBO/HBO werk- en denkniveau
- Aantoonbare commerciële ervaring (B2B) in de retailbranche
- Gedreven, flexibel en doorzettingsvermogen (bij voorkeur een eigen netwerk in werkgebied en/of vakgebied)
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal. Engels is een pré.
- In bezit van rijbewijs.

Wat biedt SellMore?

- Prima basissalaris
- Uitstekende prestatiebeloning
- Auto van de zaak
- Kleine, dynamische en sterk groeiende commerciële werkomgeving
- Gerenommeerde retailers en marktleiders behoren reeds tot het relatienetwerk van SellMore
- Ruimte voor eigen inbreng en ondernemerschap
- Doorgroeimogelijkheden tot Sales Manager
- Goede werksfeer, open cultuur en flexibiliteit

Contactgegevens

Neem contact op met Leo Weusten of Bart van der Sommen van SellMore voor meer informatie en/of om direct te solliciteren op bovenstaande vacature.

Tel.: 020 - 659 26 92 / e-mail: mail@sellmore.nl