



SellMore is gespecialiseerd in de beveiliging van de meest waardevolle en diefstalgevoelige producten op de winkelvloer. Ons brede scala aan innovatieve oplossingen staat niet alleen garant voor reductie van diefstal, maar resulteert ook in omzetverhoging bij onze klanten. Bovendien zijn ze klantvriendelijk in het gebruik.

Naast winkelconcerns is SellMore voor een groot aantal display- en interieurontwerpers een vaste partner met betrekking tot het beveiligingsaspect van presentatieconcepten, met als resultaat een effectieve en esthetisch verantwoorde integratie.

Vanuit ons kantoor in Badhoevedorp werken wij met een enthousiast team. Wegens groei van ons bedrijf zoeken wij ter uitbreiding van onze sales force een enthousiaste

## Ervaren Account Manager Retail M/V

### Profiel:

Sales is je passie en gevoel voor ondernemerschap kenmerkt jou. Het openen van nieuwe deuren is voor jou een sport en je bent een uitstekende gesprekspartner op beslissingsniveau. Je bent als verkoper relatiegericht en hebt uitstekende onderhandelingsvaardigheden. Je bent in staat om op eigen kracht een verkoopcyclus te initiëren en af te ronden. Je beschikt over relevante werkervaring in verkoop van producten bij voorkeur binnen de retailsector. In het verleden heb je ook succesvol je sales-targets bereikt. Verder ben je in staat en gewend om op strategisch niveau mee te denken over prijs- en marketingbeleid. Kennis van relevante technologieën is een pré.

### Functie-omschrijving

- Genereren van nieuwe (potentiële) klanten en het onderhouden en uitbouwen van de relaties met bestaande klanten.
- Het opstellen van een verkoopplan waarin wordt bepaald welke verkoopresultaten SellMore als onderneming in de komende tijd (periode) wil realiseren. Het verkoopplan wordt onderverdeeld in verkoopdoelen (sales-targets) die aangeven hoeveel omzet er per periode, per leverancier en per marktsegment gehaald moet worden;
- Behalen van eigen sales-targets;
- Je controleert door middel van rapportages in hoeverre de doelstellingen gerealiseerd worden en grijpt in als de resultaten teruglopen;
- Opstellen van offertes en hieraan follow-up geven;
- Initiëren van mailingen en follow-up hiervan verzorgen;
- Verzorgen van productpresentaties;
- Initiëren van testen bij (potentiële) opdrachtgevers en hieraan vervolg geven;
- Deelname aan retail- en/of security-evenementen.

### Functie eisen:

- HBO werk- en denkniveau;
- Aantoonbare commerciële ervaring (B2B) in de retailbranche;
- Enthousiast, zelfstandig, gedreven, flexibel en doorzettingsvermogen (bij voorkeur een eigen netwerk in werkgebied en/of vakgebied);
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal. Engels is een pré;
- In bezit van rijbewijs B (personenauto).

### Wat biedt SellMore:

een marktconform salaris met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een leaseauto en prima bonus bij het realiseren van de sales doelstellingen. Daarnaast kun je rekenen op afwisselende en uitdagende projecten. SellMore vertegenwoordigt in Nederland leveranciers die bekend staan om hun kwalitatieve en innovatieve oplossingen. Hierdoor hebben we een voorsprong op onze concurrenten en kunnen wij aan de verwachtingen van



onze klanten voldoen. De mensen die bij SellMore werken zijn enthousiast en werken vol ambitie aan de  
groei-doelstellingen van ons bedrijf.

**Interesse:** stuur een mail met c.v. naar [vacature@sellmore.nl](mailto:vacature@sellmore.nl) of bel met Hedy Fidler: 020 6592692 mocht je meer  
informatie willen.